

To: (10)(2e) (10)(2e)@minvws.nl]
From: (10)(2e)
Sent: Mon 7/6/2020 1:33:59 PM
Subject: FW: garantstelling DSM
Received: Mon 7/6/2020 1:33:59 PM
[Overeenkomst garantstelling meltblownmachine DSM clean, versie6-7.docx](#)

Ha (10)(2e)

Hierbij de laatste versie van het contract. Inmiddels heeft (10)(2e) (WJZ) ook akkoord gegeven op de overweging en de relatie met artikel 2.3, dus voor ons is het hiermee in orde.
 Hebben nog wat vragen over de rekenvoorbeelden, die ook vrijdagmiddag kwamen.
 Nog geen reactie vanuit DSM gehad.
 Hou je op de hoogte.

(10)(2e)

(10)(2e) (10)(2e)

Verzonden: maandag 6 juli 2020 12:55

Aan: (10)(2e)@dsm.com' <(10)(2e)@dsm.com>; (10)(2e)@dsm.com' <(10)(2e)@dsm.com>
CC: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>; (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>;
 (10)(2e)@dsm.com' <(10)(2e)@dsm.com>

Onderwerp: garantstelling DSM

Beste (10)(2e)

Bijgevoegd ons laatste voorstel. Kijk met name naar overweging H waarin de JV wordt genoemd. Er volgt nog een laatste juridische check of artikel 2.3 nu in lijn is met de overweging. Maar wilde voor nu toetsen of dit voor jullie ok is vwb de overweging H.

Over de bijlage hebben we nog een paar vraagjes:

1. Gaan jullie ervanuit dat het "basis"-scenario het meest waarschijnlijke is?
2. Wanneer ontstaat er een verschil tussen de interne en externe prijs. Zou het niet voor de hand liggen de prijzen gelijk te houden?
3. En zo niet, zou dan de interne prijs juist niet lager ipv hoger moeten zijn.
4. Ten slotte over het volume: Wat bepaalt de verhouding tussen intern en extern volume. Fijn natuurlijk dat het momenteel 50-50 is, behalve in het laatste scenario. Wat zijn de achterliggende gedachtes hierbij?

We beseffen natuurlijk dat we moeten werken met aannames, maar het is fijn de ratio erachter te hebben.
 Met vriendelijke groeten

(10)(2e) |
 Ministerie van Volksgezondheid, Welzijn en Sport | Directie Geneesmiddelen en Medische Technologie | Team ProductieNL
 Parnassusplein 5 | 2511 VK | Den Haag | Postbus 20350 | 2500 EJ | Den Haag |
 (10)(2e)
 (10)(2e)@minvws.nl | www.rijksoverheid.nl |